

Vertriebspartner werden und am Erfolg partizipieren!

Turimed Vertriebspartner profitieren nicht nur von einem umfassenden und qualitativ hochstehenden Sortiment sondern auch von attraktiven Konditionen und weitreichenden Unterstützungsmassnahmen. Lernen Sie unser einzigartiges Partnersystem kennen.

Wiederverkäufer

Als Wiederverkäufer führen Sie als rechtlich selbständiger Unternehmer (auf eigene Rechnung und Verantwortung) ausgewählte Turimed Produkte in Ihrem Sortiment. Neben attraktiven Einkaufskonditionen erhalten Sie den nötigen Support, um Ihre Kunden kompetent beraten und bedienen zu können.

Voraussetzungen:

- Sie verfügen über einen oder mehrere Verkaufspunkte, einen WebShop oder einen ähnlichen Absatzkanal und möchten Ihren Kunden ausgewählte Turimed Produkte anbieten.

Konditionen:

- Sie kaufen die gewünschte Ware in den jeweiligen Verpackungsgrössen (Verkaufseinheiten) direkt ab Lager (ex works).
- Auf den offiziellen Turimed Verkaufseinheiten-Preis erhalten Sie den für die entsprechende Produktgruppe definierten Wiederverkäufer-Rabatt. Ihren Verkaufspreis bestimmen Sie selber.
- Die Turimed Rechnungsstellung erfolgt pro Bestellung. Zahlungsfrist: 30 Tage netto.

Support:

- Es stehen Ihnen sämtliche Produktinformationen in Form von Datenblättern bzw. Sicherheitsdatenblättern in Deutsch und Französisch und zT. in Englisch zur Verfügung.
- Sie haben Zugang zum gesamten Bildmaterial in unterschiedlichen Formaten (JPG, TIFF, EPS) und in verschiedenen Auflösungen.
- Sie haben die Möglichkeit, das zur Verfügung stehende Prospektmaterial in elektronischer Form (PDF) oder als Drucksache zu beziehen.
- Über www.turimed.com können Sie rund um die Uhr Informationen abrufen und Bestellungen platzieren.
- Die Turimed Mitarbeiter stehen Ihnen während den Bürozeiten für die Entgegennahme von Bestellungen, für Auskünfte und für Beratung zur Verfügung.
- Produktschulungen können gebucht werden.
- Turimed Mitarbeiter unterstützen Sie bei Bedarf bei Ihren Kundenbesuchen.

Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren. Gerne geben wir Ihnen einen Einblick in unser Vertriebssystem und unsere nationale und internationale Wachstumsstrategie.

Ralph Pavelka, VRP und Managing Partner der Turimed AG, steht Ihnen gerne für ein unverbindliches Gespräch zur Verfügung. T: +41 43 443 31 31 | ralph.pavelka@turimed.ch | www.turimed.com