

# Agentursystem

## Inhalt

- Das Unternehmen – Facts + Figures
- Unsere Geschäftsbereiche + Produktgruppen
- Die Unternehmensstrategie
- Die Organisationsstruktur
- Das ist uns wichtig
- Das suchen wir
- Das ist unser Angebot an Sie
- Das ist unser Support an Sie
- Weiterentwicklung: Das AgenturPlus Programm
- Ihr Kontakt

## Das Unternehmen – Facts + Figures

<b>Turimed AG:</b>	Aktiengesellschaft, CHE-140.545.275
<b>Inhaber:</b>	Ralph Pavelka (Managing Partner), Piero Laportosa (Partner, Verkaufsleiter)
<b>Gründungsjahr:</b>	1950
<b>MBO:</b>	2012
<b>Geschäftsfelder:</b>	Entwicklung und Vertrieb von dermatologischen und kosmetischen Produkten sowie Handel mit Artikeln aus den Bereichen Schutz, Gesundheit und Hygiene.
<b>Produktion:</b>	Hautprodukte: durch Lohnhersteller in der Schweiz und in Dänemark
<b>Handelsware:</b>	Beschaffung erfolgt weltweit, mit Schwerpunkt Schweiz und EU
<b>Qualitätsstandards:</b>	ISO 9001 (Qualität), ISO 22716 (Kosmetik-GMP), ISO 13485 (Medizinalprodukte), ISO 14001 (Umwelt), EU Cosmetic Regulations 1223/2009
<b>Absatzmärkte:</b>	Schweiz und EU
<b>Registrierte Marken®:</b>	Turimed, Desitur, Kerodex, Keroderm, Manofit, ProSkin, Rapisan, Turexan, Turidax, Turisan

**Mitgliedschaften:**

## Die Geschäftsbereiche



Hautschutz, Hautreinigung, Hautpflege, Dermatologische Spezialitäten, Händedesinfektion, Sonnenschutz, Spender und Zubehör



Augenspülungen, Augenspülstationen, Wundversorgung, Erste Hilfe Stationen und Sets



Einweg-Handschuhe, Arbeits-Handschuhe, Schnitenschutz-Handschuhe, Chemikalienschutz-Handschuhe



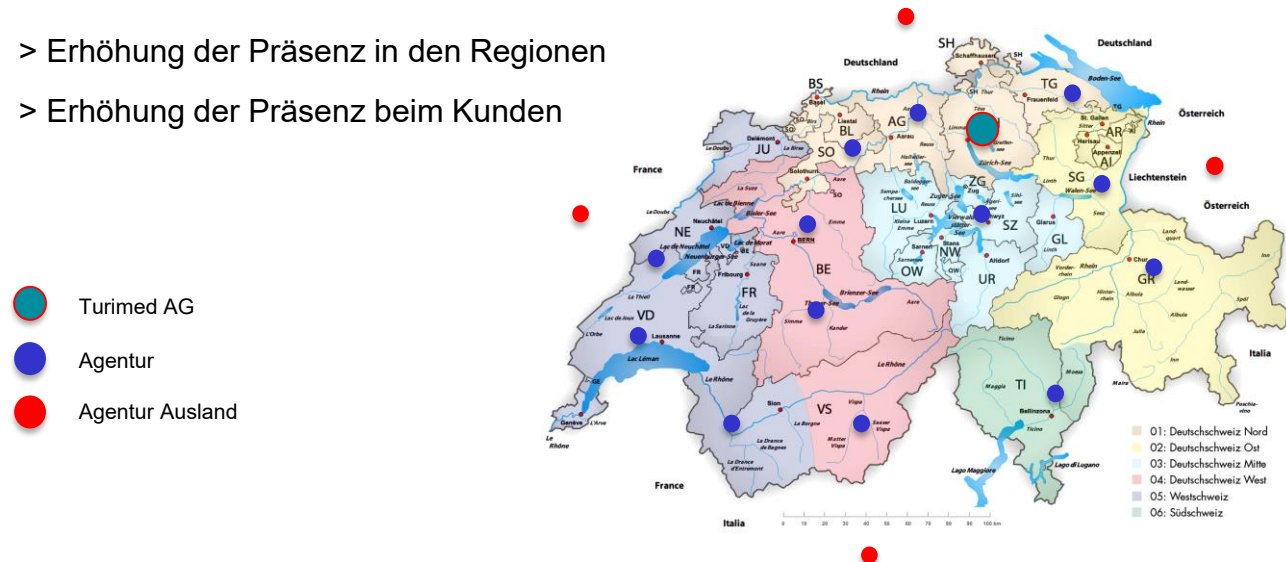
Waschraum-Spender, Verbrauchsmaterial

## Die Unternehmensstrategie

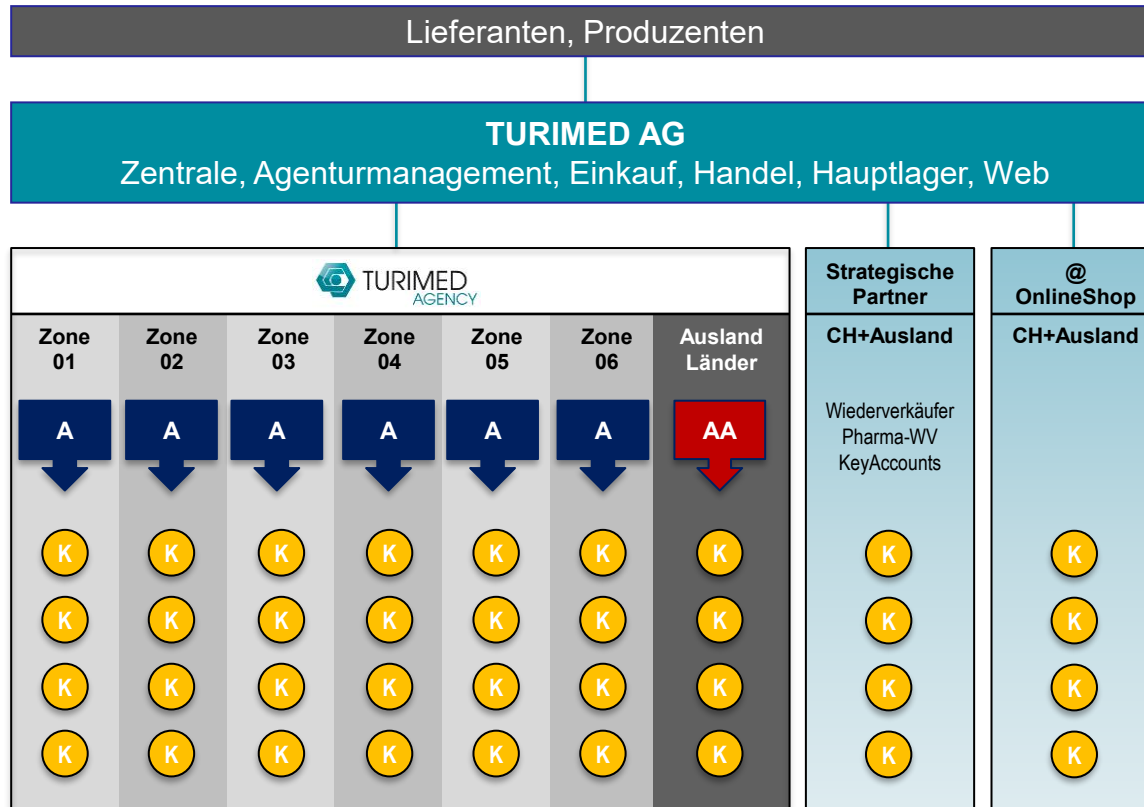
- Primäre Ziele:**
- > Die Marke Turimed und die Eigenmarken stärken
  - > Kundennähe schaffen
  - > Marktanteile gewinnen und wachsen
  - > Neue Vertriebs- und Absatzkanäle schaffen

**Umsetzung: Auf- und Ausbau des Agentursystems**

- > Erhöhung der Präsenz in den Regionen
- > Erhöhung der Präsenz beim Kunden



## Die Organisationsstruktur



A: Agentur  
K: Kunde  
AA: Agentur Ausland

## Das ist uns wichtig

- Wir befinden uns in einer sich schnell wandelnden Zeit. Innovation, Qualität, Kundennähe und Schnelligkeit sind wichtige Voraussetzungen, um konkurrenzfähig zu bleiben.
- Mit einer 75-jährigen Firmengeschichte verfügen wir über einen grossen Schatz an Erfahrung, bestens eingeführte Eigenmarken und ein grosses Fachwissen.
- Um für unsere Kunden der beste Partner bleiben zu können, müssen wir uns und unser Angebot kontinuierlich weiter entwickeln und den Marktbedürfnissen anpassen oder diese selbst kreieren.
- Gut ausgebildete, motivierte und engagierte Mitarbeiter und Partner bilden das Fundament eines nachhaltigen Geschäftsmodelles und sind der Erfolgsfaktor für eine positive Entwicklung.
- Zusammen sind wir stark, deshalb brauchen wir...

# Sie!

## Das suchen wir

- Sie sind selbständig oder wollen sich selbständig machen
- Sie sind ein Unternehmer-Typ, d.h. zielstrebig, unternehmerisch denkend und vertriebsorientiert
- Sie sind motiviert, belastbar, flexibel und gerne für Ihre Kunden da
- Sie verkaufen mit Freude Qualitätsprodukte, hinter denen Sie stehen können
- Sie haben Erfahrung im Umgang mit Kunden und kommunizieren gut und gerne
- Sie haben Erfahrung im Vertrieb
- Sie haben Fachkenntnis oder wollen sich diese aneignen
- Sie können gut mit Zahlen umgehen und denken analytisch
- Sie arbeiten gerne selbständig aber dennoch mit einem starken Partner

## **Das ist unser Angebot an Sie**

- Sie sind bereits Firmeninhaber oder gründen ihre eigene Firma nach Schweizer OR
- Sie übernehmen ein vollwertiges Konzept der Turimed AG
- Sie werden von uns eingearbeitet und geschult
- Sie kaufen keine Ware, entsprechende Produkt- und Warenmuster erhalten Sie von uns
- Sie verkaufen im Namen und auf Rechnung der Turimed AG
- Sie richten sich nach dem CI/CD der Turimed AG, die entsprechenden Vorlagen erhalten Sie von uns
- Sie übernehmen ein überschaubares und einschätzbares Risiko
- Allfällige Mitarbeiter stellen Sie selber ein
- Sie erhalten eine prozentuale Provision auf Ihre Umsatzleistung
- Sie beeinflussen Ihr Einkommen selbst

## Das ist unser Support an Sie

- Sie erhalten ein Agentur-Handbuch. Dieses gibt Auskunft über organisatorische, betriebliche und unternehmensbezogene Prozesse und Vorgaben und regelt die Abläufe im Zusammenspiel zwischen der Turimed AG, dem Agenten und Dritten.
- Unsere Fachspezialisten unterstützen Sie in organisatorischen, marketingtechnischen, administrativen und strategisch-konzeptionellen Belangen.
- Sie verfügen über den Zugang zu einer Menge bewährter Tools, die Sie in Ihrer Tätigkeit unterstützen (zB: Produktinformationen, Datenblätter, Sicherheitsdatenblätter, Bildmaterial, Prospekt- und Werbematerial, Formulare, elektronische Hilfsmittel etc.). Die Vorlagen sind in elektronischer Form (PDF), mehrheitlich in Deutsch und Französisch und zum Teil in Englisch verfügbar.
- Über [www.turimed.com](http://www.turimed.com) können Sie rund um die Uhr Informationen abrufen und Bestellungen platzieren.
- Die Mitarbeiter in der Turimed Zentrale sowie das Agenturmanagement stehen Ihnen während den Bürozeiten für die Entgegennahme von Bestellungen, für Auskünfte und für Beratung zur Verfügung.
- Wir bieten Ihnen ein effizientes Coaching-Programm, periodische Produkt- und Verkaufsschulungen und regelmässige Partner-Meetings für den effizienten Erfahrungsaustausch.
- Wir unterstützen Sie in der Weiterentwicklung Ihrer Tätigkeit für Turimed.

## **Weiterentwicklung: Das AgenturPlus Programm**

### **1. Fahrzeug-Beschriftung**

- Sie besitzen oder erwerben ein geeignetes Fahrzeug und möchten dieses im CI/CD der Turimed beschriften lassen.
- > Wir beraten und unterstützen Sie in der Erstellung des Artworks, sowie in der Produktion

### **2. ShowRoom / Shop**

- Sie verfügen über Räumlichkeiten und richten dort einen Turimed ShowRoom mit Shop ein.
- > Wir beraten und unterstützen Sie bezüglich Standort, Fläche, Einrichtung, Sortiment und Kommunikation

### **3. Innovation**

- Sie haben eigene Ideen, um Ihr Geschäft zu fördern?
- > Sprechen Sie mit uns. Wir sind stets offen für kreative Ideen und Anregungen, die wir unterstützen können.

**Wir arbeiten täglich für den gemeinsamen  
wirtschaftlichen Erfolg!**

**Packen Sie die Chance  
und werden Sie Teil unseres Netzwerkes.**

**Ihr Kontakt:**

Ralph Pavelka  
Managing Partner / VRP

Turimed AG  
Thurgauerstrasse 107  
CH-8152 Opfikon

T: +41 43 443 31 31  
eMail: [ralph.pavelka@turimed.ch](mailto:ralph.pavelka@turimed.ch)  
[www.turimed.com](http://www.turimed.com)